

企業と地域、人と未来をつなぎます

諏訪商工会議所 News

Chamber of Commerce and Industry

10

2023 Oct.
Vol.507

- 特集 2
- 会議所からのお知らせ 4
- 魅せられて 6
- 賃上げの対応 9
- 応援券・クーポンのお知らせ 10

特集

適格請求書等保存方式(インボイス制度)がはじまりました



写真：P6「魅せられて」のコーナーで紹介
Jack&fiero ジャックアンドフィーロ 代表 香西勝仁さん(右)
スタッフ 中山美幸さん(左)



●会員限定 メール配信サービス
セミナーや経営支援に関する情報をお届けしています。
ぜひ、ご登録ください。



最新情報は
諏訪商工会議所
ホームページをチェック
<https://www.suwacc.or.jp/>



10/1 から

適格請求書等保存方式(インボイス制度) 始まりました!

10月1日から、適格請求書等保存方式(インボイス制度)が始まりました。
改めて、注意事項を確認しましょう。



適正処理をしないと罰則があります

免税事業者が発行した、インボイスでない請求書や領収書を、意図的に有効なインボイスとして扱い、仕入税額控除の対象として経理処理をして、税務調査などで発覚した場合は、本来納める消費税に加えて延滞税や過少申告加算税といった税金の罰則があります。

また、免税事業者による「偽物のインボイス」を発行した場合(誤認されるおそれのある書類を交付場合も含む)やインボイス発行事業者が偽りの記載をしたインボイスを発行した場合などは1年以下の懲役または50万円以下の罰金が科せられます。

経理担当者は、初めて取引をする事業者の場合は、インボイス発行事業者の登録がされているかの確認をしなければなりません。また、従業員から提出された領収書についても有効なインボイスであるかをすべてチェックする必要があります。

特に会社で「免税事業者の領収書であった場合は精算しない」というルールを設けた場合は、従業員の皆さんへ、接待費や出張先のタクシー代などが適格事業者であることを事前に確認するよう、しっかり周知をしましょう。

優先的地位の乱用は違法です

下記のような優先的地位の乱用は、独占禁止法や下請け法に抵触する可能性があります。

公正取引委員会では相談窓口を設置しているため、取引先とトラブルになった際はご活用ください。

独禁法・下請け法 問題となる6ケース(イメージ)



①取引価格の一方向的引き下げ

インボイスに登録しないなら消費税分を値下げしろ!

②商品やサービスの受け取り拒否

せっかく商品を納品してもらったが、インボイスに登録しないなら受け取れない!

③協賛金などの負担を求める

取引価格は据え置く代わりに、「協賛金」「販売促進費」の名目で金銭を負担せよ!

④購入や利用の強制

取引価格は据え置く代わりに、我々の店の商品やサービスを買ってくれ!

⑤取引の停止

取引価格の引き下げに応じないなら、もうそちらとの取引は終わりだ!

⑥登録事業者となるような強制する

インボイスには絶対に登録してくれ。イヤなら、そちらとの取引は終わりだ!



まだ課税事業者か免税事業者かを迷っている方へ

インボイスを発行しないと、販売先は原則として消費税の仕入税額控除ができません。そのため、課税事業者においては自社の税負担増に繋がるケースや、免税事業者においては取引を見直されるケースが発生する恐れがあります。

課税事業者となってインボイス発行事業者登録を行った場合と、免税事業者のままインボイス発行事業者にならなかった場合のメリット・デメリットは以下のとおりです。

✔ 免税事業者が取り得る選択肢によるメリット・デメリット

選択肢	メリット	デメリット
課税事業者になり、インボイス発行事業者登録を行う	・販売先は仕入れ税額控除が可能となるため、取引が継続する可能性が高い	・消費税の申告、納付が発生し、納税事務の負担が増える ・消費税分を販売価格に転嫁できないと、利益が減少する
免税事業者のままにいる (インボイス発行事業者にならない)	・消費税の申告、納付が不要	・販売先は仕入税額控除ができないため、取引が見直される可能性がある



インボイス発行事業者になるかの判断は、販売先によっても異なります。例えば、販売先が一般消費者のみの場合、インボイス発行事業者になる必要はありません。ただし、現状は事業者への販売がなくても将来的に発生する可能性があります。また、一般消費者だと思って販売したが、領収書を求められて実は事業者だったケースもあります。さらに、販売先が事業者でも、その事業者が免税事業者や簡易課税を選択している事業者なら仕入先からのインボイスは不要なので、インボイス発行事業者となる必要がない場合もあります。

インボイス発行事業者になるかどうかは、自社の経営状況(収益状況、経理業務にかかるコスト、販売先、販売先との取引における関係性)や、将来の経営戦略などを踏まえ、総合的に検討する必要があります。

これからインボイスの登録をする場合、適格請求書発行事業者として課税期間の初日から登録を受けるには、初日から起算して15日前までに登録申請書を提出する必要があります。

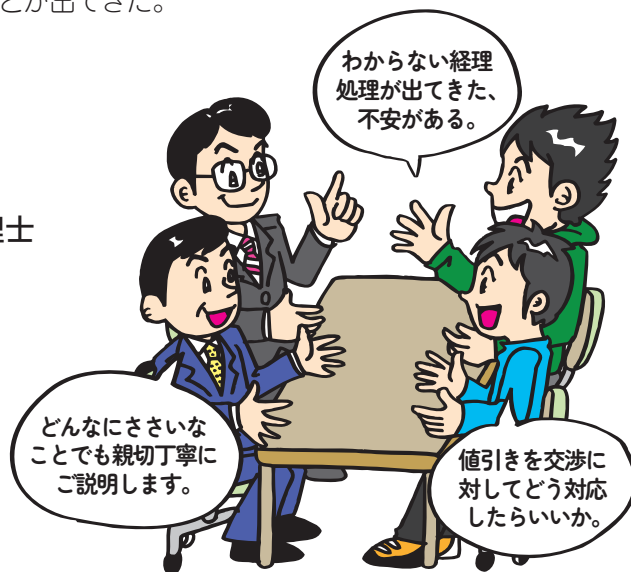
お早めに諏訪商工会議所へご相談ください。

税理士によるインボイスなんでも相談会を開催します

インボイスが始まったら解らないこと・気になる・不安なことが出てきた。どんな小さな事でも個別相談なので安心して話ができます。

相談は無料、個別相談だから安心です。

事前予約制になりますので希望時間をご連絡ください。



税理士 関東税理士会長野県諏訪支部派遣 税理士

相談日時 10.18[水]

- ① 13:30 ~ 14:30
- ② 14:30 ~ 15:30
- ③ 15:30 ~ 16:30

※上記で都合つかない場合、希望日時をご相談ください。
※税理士先生と調整し、できるかぎり相談できるよう努めます。

会場 諏訪商工会議所 / オンライン

対象 どなたでもご相談できます。

申込方法 お電話(0266-52-2155)e-mail(info@suwacci.or.jp)でお申込みください。

主催：諏訪商工会議所 事業環境変化対応型支援事業 / 諏訪市青色申告会

information 会議所からのお知らせ

▶▶▶ 新会員のご紹介 会員数1581件(9月20日現在)

事業所名	代表者名	住 所	電話番号	営業内容
Ayurveda Salon yuruyura	丸山 晃瑛	豊田3602-1 ビュー諏訪湖の森 11号室	090-3334-0365	アーユルヴェーダサロン
(株)マインドスキル	細川 淳	松本市新村140	0263-48-2771	イベント設営

▶▶▶ 議員変更のお知らせ



一号議員

鈴与株式会社甲信支店

石井 斉 さん



▶▶▶ 年末調整説明会(予約制)の開催について

諏訪税務署と一般社団法人諏訪法人会の共催による年末調整説明会を開催します。

なお、年末調整で使用する「年末調整のしかた」等の関係書類は、国税庁ホームページ (<https://www.nta.go.jp/>) からダウンロード後に、印刷または閲覧をお願いします。また、用紙等が不足する場合には、会場にてお渡しします。

開催日	会場	時間	予約申込方法
11月7日(火)	諏訪市文化センター	午後2時から約2時間 (受付 午後1時30分から) ※予約のない方は入場不可	①諏訪法人会のホームページ(スマホ対応) ②電話 0266-53-7810 (諏訪法人会) ③FAX 0266-57-0185 (諏訪法人会) ※定員各日100名定員となり次第締め切りとさせていただきます。
11月9日(木)			
11月10日(金)			

【お問合せ先】 諏訪税務署 TEL: 0266-52-1390 (代表) 自動音声案内に従い「2」を選択

お申し込みは
QRコードから!
(要予約)



▶▶▶ 長野労働局からののお知らせ - 最低賃金引き上げのご案内 -

長野県の最低賃金は、10月1日より「948円」に改正されます。

※以下の産業で働く労働者は、特定(産業別)最低賃金が適用されて、最低賃金は956円です。

はん用機械器具、生産用機械器具、業務用機械器具、自動車・同附属品、船舶製造・修理業、船用機関製造業最低賃金

長野県内の事業場で働く全ての労働者に適用されます。この機会に賃金の確認をお願いいたします。

最低賃金を一定額以上引き上げた中小企業・小規模事業者への支援制度として「業務改善助成金」や「キャリアアップ助成金」があります。詳しくは長野労働局ホームページをご確認ください。

みんなと
会社の未来を
健康に。

Know You Can
そう、あなたなら、できる

「健康経営」は、
特定非営利活動法人健康経営研究会の登録商標です。

AXA-A2-2308-2503/9WD

83%が実現!
アクサ式やりがい効果
※アクサ式導入企業756社のデータより
(2022年9月時点)

健康経営アクサ式

アクサ生命

やりがいが集まって、会社はつよくなる。

「離職率が下がり始めている」「生産性がアップしてきた」。いま、経営者の皆様のそんな声が増えています。それはきっと、アクサの健康経営による「やりがい効果」。

心と身体の健康をケアすることはもちろん、ある会社では「仕事と治療の両立」や「社内サークル活動」などに取り組み、夢や生きがい、働きがいといった「社会的健康」までをサポートしています。

社員一人ひとりがやりがいをもって働ける環境をつくり、会社全体も元気に変えていくために、アクサ生命がお手伝いします。

アクサ生命は、商工会議所と協力し、会員事業所の各種ニーズ(弔慰金・見舞金制度、退職金制度、リスク対策や事業承継など)を共済制度/福祉制度でサポートしています。

アクサ生命保険株式会社 松本支社 諏訪営業所
〒392-0023 諏訪市小和田南14-7 諏訪商工会議所3F TEL 0266-53-8955

NAGANO-SUWA

諏訪圏工業メッセ

2023

諏訪の技術が、世界を変える。

2023.10.1920 fri. |21 sat. |

9:30-16:30 [最終日のみ16:00終了]

会場 **岡谷市民総合体育館** 岡谷市南宮3-2-1
テクノプラザおかや 岡谷市本町1-1-1



開催内容

- 【日時】** 10月19日(木)⇒21日(土) 9:30～16:30(最終日のみ16:00終了)
【会場】 岡谷市民総合体育館(岡谷市南宮3-2-1)、テクノプラザおかや(岡谷市本町1-1-1)
【内容】 ◆展示セッション ○加工技術 ○電気・機械・光学 ○ソリューション ○連携 ○企画・テーマゾーン
◆特別企画 ○信州匠の技伝承コーナー～腕時計の組立実演～
○諏訪圏「ものづくり歴史展」～諏訪のものづくりDNA～
◆プレゼンテーションコーナー
◆家族ものづくり体験コーナー

記念講演会

- 【日時】** 10月20日(金) 18:00～19:00
【会場】 岡谷市文化会館(カノラホール)(岡谷市幸町8-1)
【講師】 ソフトバンク(株) 専務執行役員 法人事業統括付 法人第一・第二営業/プロセスマネジメント/
カスタマーサクセス/デジタルマーケティング担当 藤長 国浩(ふじながくにひろ)氏
【テーマ】 「デジタル時代の成長戦略～DXがもたらす可能性～」



後継者を見つけたい

後継者に事業を譲りたい

- ・事業承継をどうやって進めたらいいだろうか？
- ・親族へ承継を進めたいが手続きは何をしたら良いかわからない...
- ・会社を存続したいが後継者がいない...
- ・M&Aってうちでも出来るの!? など

それ、諏訪市役所で相談できます。

令和5年 10月24日(火) 11月29日(水) 午前午後

相談
無料
事前
予約
秘密
厳守

長野県事業承継・引継ぎ支援センターの事業承継に精通した相談員が各種相談に応じます。予約が埋まり次第受付終了となりますのでご注意ください。

【お申込み・問い合わせ先】 諏訪市役所 商工課 0266-52-4141(内線 432) syoukou@city.suwa.lg.jp



Jack&fiero ジャックアンドフィーロ
代表 香西 勝仁 さん

セミオーダースーツの採寸中。左は常連のオペラ歌手坂本響さん

» メンズカジュアルからセミオーダースーツ、レディース服を扱うお店

接客が好きで旧八ヶ岳リゾートアウトレットでケントアヴェニューの代理店を二十数年間営業し、3年前に独立。メンズ・レディースカジュアル、セミオーダースーツを取扱うセレクトショップを営業していました。アウトレットの閉業に伴い、急遽移転先を探していたところ、今の物件と出会いました。綺麗な店舗に加えてオーナーさんや管理人さん、同じビルのテナントさんの人柄に惹かれ諏訪での営業を決めました。



セミオーダースーツのボタン選び。既製品に比べて体に合うものでフルオーダーより価格も抑えられる、セミオーダーならではの良さです。

私は東京都出身で、以前の店舗も山梨県近郊ということもあり、諏訪地域には土地勘も知り合いもありません不安も大きかったのですが、人に恵まれてとても助かっています。



» 選ぶ楽しさのあるお店

品質・デザインともに吟味し、動物モチーフなど遊び心のある服も多く取り揃えています。20～30代から中高年まで幅広くお越しいただき、楽しく会話しながら「(お連れの方に) 着て欲しい」「普段とは違う服を」とお求めいただくことが多いです。

当店らしく、面白い商品をご用意できているのではないかなという自信もあります。落ち着いた雰囲気の中で、楽しみながら選んでいただけると嬉しいです。



河谷シャツは一点物も扱っています

» やりがいを感じる場面

商品を気に入っていただけただけの時、またご来店して下さった時、オーダーをされたお客さまに完成したものをお渡しして喜んでいただけた反応を見る瞬間が一番嬉しいです。



インディゴ染めの日本製リネニット

ご要望に合わせて補正も行えるのが当店の強みなので、オーダー品に「ここはもっと〇〇の方が良かったな」と思うことがあれば、ぜひお声がけください。

» 諏訪との絆も深めていきたい

これまで商業施設で営業してきたので、初めての路面店での営業は、集客方法やこの街で展開する商品の構成、地域の皆さんの好みなどの悩みもあります。少しずつニーズを取り入れて、品揃えに反映させたいです。まだ分からないことも多いですが諏訪市の地域のイベントにも参加し、繋がりを深めていきたいです。

諏訪市の発行するお得で SUWA プレミアム付応援券の利用店に登録しています。12月から利用が開始しますので是非お気に入りの一着を探しにご来店ください。



レディースは素材にこだわった着心地のよいものやインポート・百貨店商品など幅広く扱っている。



「ケントアヴェニュー」のネルシャツ(チェック)

● Jack&fiero ジャック アンド フィーロ
住所：大手 2-17-16 信濃ビル 201 定休日：水曜日
営業時間：11：00～19：00 電話番号：050-8890-5116

10月1日より長野県最低賃金948円(40円増)になります。

これから十数年続くと予想される 賃上げと人手不足に対応する 1つの方法



今月より長野県では最低賃金が40円上がり948円になります。先日の会見で岸田首相は今後の賃上げについて「2030年代半ばまでに最低賃金を1500円まで引き上げる」と目標を掲げました。

それに対し、中小・小規模事業者の代表である日本商工会議所 小林会頭は「政府が目標感を出すこと自体は、特に否定しません。そういうもの(目標)がなければ、なかなか引っ張っていくのも大変でしょう。(中小企業も)1500円を払える企業体にしていかなければいけない」とこの発言に対し肯定的な見解を示しました。

賃上げは人手不足と密接な関係があり、日本商工会議所が2023年4月に実施した「最低賃金および中小企業の賃金・雇用に関する調査」によると、64.3%が人手不足であると回答、その対策として最も多かったのが、募集賃金(求人広告に書く初任給)の賃上げでした。

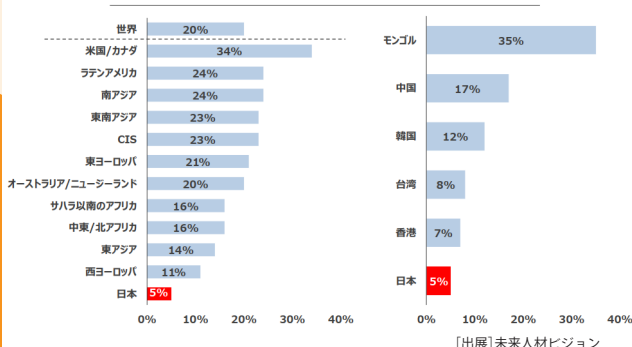
しかし、募集賃金を上げたら既存社員の賃上げもしなければならず、経営が苦しくなります。東京商工リサーチの調査によると、2023年1から7月の人手不足関連倒産は83件でした。前年同期比159.3%増です。その内訳は、「求人難」35件(前年同期20件)、「人件費高騰」29件(同ゼロ)、「従業員退職」19件(同12件)で「人件費高騰」が突出しており、経営体力が比較的少ない中小・小規模事業者にとっては死活問題であることが伺えます。

現在どの企業も求人に力を入れていますが、離職を減らすことに対してはそれほどでもありません。それは文部科学省・厚生労働省が昨年5月に発表した「未来人材ビジョン」でも日本企業は人への投資が少なく仕事に対してのポジティブで充実した心理状態が世界と比較し非常に少ないことから解ります。

人手不足が一時的ではなく通常になっている時代、離職を減らすことが人手不足対策に効果が高く、離職率が改善すると採用力も上がる事例も聞くようになりました。

厚生労働省の調査「転職者実態調査の概況」の2023年版によると、転職者が前職を辞めた理由の、男性の回答のトップは「会社の将来に不安を感じたから」でした。将来が明確に見えない会社に危機感を覚えた、やる気の高い人材ほど多く離職していることも伺えます。

従業員エンゲージメントの国際比較 (左:世界全体 右:東アジア)



将来とはみなさんもよく聞く「企業ビジョン」のことで、コンサルタントや専門家等経営支援者が策定を進めるのは離職率を改善するのに必要なことが解ります。

ただ、ビジョンはキャッチフレーズのようにかっこよくまとめるべきだと勘違いしている方も多いと思いますが、その必要も無いと感じていて、事業者さんが過去に体験した嬉しいことを文書にしても良いと思っています。

僕が教えていただいた岡谷市にある完全アレルギー対応のパン屋さん「パン遊舎 pono-pono」さんのビジョンがまさにこれです。

パン遊舎 pono-pono の店主です☆彡

私には、3人の子供がいますが、長男に生まれた時から重度の食物アレルギーがありました。当初は、卵・牛乳・乳製品の他に、大豆・小麦・お米にも反応がありました…

少しずつ改善され、今は、くるみと山芋以外は食べられるようになりましたが、運動誘発で…運動する前に牛乳・乳製品を摂取するとアナフィラキシー症状を引き起こしてしまいます。

食べたくても食べられない辛さ…

生きていくには我慢しなければいけないこと…

たくさん経験してきました。

その中で…パン屋さんのパン…

お店の前を通るだけで、あの甘い美味しい香りに誘われますよね。母乳を与えていた私も息子と同じように除去をしていたので、自分も食べられないと言うストレスも…

そんな時、友人からの「卵も牛乳も使わなくても美味しいパンができるよ!!!」……その言葉で始めたパン作り。仕方なく始めた事が、趣味になり…そして職業に。

「あなたの食べられるパンは、これだけ!!!」…そう息子に言った時から…「お母さんの作ったパンはどれでも食べていいよ」って言ってあげられるようになりました。

この嬉しさ…喜びを、我が子と同じ食材を除去している子供たちにも伝えなかった。

その想い一心で、約2年間、松本のパン屋さんで修業させていただき、お店をOPENしました。

このビジョンを教えて頂き、誰もがわかりやすい文章で良いんだと勉強になりました。

これを、まずは社内で共有することでこの会社で働きたいという動機づけの一つとなるはずです。

そして、そのまま採用の求人メッセージで伝えることで、福利厚生が他と比較し低くてもこの会社で働きたいという方からの反応が必ずあると思います。

その思いに共感して一緒に働いてくれる人は、ちょっとやさっとでは辞めないヤル気を持っているはず。これが、経営体力がない中小企業の現実的な人手不足と賃上げ対策の1つだと感じています。

時間はかかるかもしれませんが、まず離職を減らす人への投資から取組んでみませんか。(職員: 中沢源雄)

諏訪市発行

お得でSUWAプレミアム付応援券

取扱店舗を募集します！

諏訪市では、物価高騰等の影響を受けている市内事業者への安定的な事業継続を支援し、経済の活性化や消費喚起を図るため、「お得でSUWAプレミアム付応援券」を発行します。



発行総額	1億8,000万円(プレミアム分含む)
発行概要	額面12,000円を1万円15,000冊販売。 中小店・大型店共通3,000円分、中小店専用9,000円分 プレミアム率20%
実施期間	令和5年12月3日(日)～令和6年2月9日(金) 換金期間 令和5年12月5日(水)～令和6年2月23日(金)
販売方法	販売対象 諏訪市在住・在勤・在学者 申込みチラシを市報10月号にて全戸配布。10月2日～10月18日まで往復ハガキによる事前申込み制、先着順。期間中に上限に達しなかった場合は後日WEB申込み。1人2冊まで。 取扱店による代理購入、または自ら購入して営業等の支払いに充てることは禁止する。 販売日 12月3日(日)10時～20時／諏訪市文化センター 12月4日(月)10時～20時／諏訪商工会館
取扱店に該当する店舗	諏訪市内に店舗があり、一般消費者向けに事業を行っているすべての事業者 ※大規模小売店舗立地法の対象となる大型店(店舗面積1,000㎡超)も対象ですが、利用額は12,000円のうち3,000円分です。 ※対象外となる店舗もありますので「募集要項」をご確認ください。
取扱店の申込み方法	「募集要項」をよくご確認のうえ、「取扱店登録申込書」へ記入し、諏訪商工会議所へFAXでお申込みください。または、諏訪商工会議所HP上のGoogleフォームからお申込みいただけます。 ※「募集要項」および「取扱店登録申込書」は、該当する会員事業所、諏訪市オータムクーポン取扱店、諏訪のみ渡りプレミアム付応援チケット取扱店(R4年度実施)、各商業会長宛に9月19日に郵送しています。
取扱店の申込み締切	令和5年10月16日(月)17時

「諏訪市飲食店オータムクーポン」のお知らせ

利用・配布期限

11月30日[木]

換金持込み期限

換金振込み

毎月第1・第3金曜日

毎月第2・第4金曜日

※換金方法等の詳細は、9月19日に郵送した「実施要項」をご確認ください。

